

Más de la mitad de los hogares sigue llegando con dificultad a fin de mes

El gasto medio familiar creció un 5,4% interanual, el más alto desde el 2001



AGUSTÍ ENSESA / ARCHIVO

Una mujer haciendo la compra en un supermercado de Girona

■ **Más de la mitad de los hogares españoles sigue llegando a final de mes con dificultad, y dos terceras partes apenas pueden dedicar un euro al ahorro, según datos del INE. En cambio, el gasto de los hogares se incrementó en el primer trimestre un 5,4% interanual, el más alto desde el 2001.**

MADRID. (Agencias.) – Los españoles tienen que ajustarse cada vez más el cinturón. Más de la mitad de los hogares de España aseguran llegar con dificultad a fin de mes (126.337 más que hace un año). Los hogares catalanes que afirman llegar con dificultades a final de mes son un 51,7% del total, una cifra algo inferior al 55,89% registrada en el conjunto de España, según datos de la Encuesta Continua de Presupuestos Familiares publicada ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Además, dos de cada tres familias afirman que no pueden dedicar casi nada de su presupuesto al ahorro. El porcentaje del 63,9% es prácticamente el mismo que se dio el año anterior. En Catalunya el porcentaje de hogares que aseguran poder ahorrar es superior al de la media española, ya que puede hacerlo un 43,76% frente a un 36,07% del conjunto del Estado.

El motivo que explica en parte esa ausencia de ahorro tanto en España como en Catalunya es el incremento del gasto por hogar, que en el primer trimestre creció un 5,4% en el conjunto del Estado



respecto al año anterior y se situó en 5.565 euros. Según el INE, el dato "parece confirmar la tendencia creciente iniciada en el primer trimestre del 2003, y supone la tasa más elevada desde el cuarto trimestre del 2001". Eliminado el efecto de la inflación, el gasto medio por hogar se colocó en los primeros tres meses del año un 2,6% por encima del mismo periodo del año anterior.

El mayor aumento del gasto se produjo en los productos diferentes de los alimentos, bebidas y tabaco consumidos dentro del hogar, ya que crecieron un 6,6%. De hecho, teniendo en cuenta los efectos de la inflación, el gasto en alimentos, bebidas y tabaco cayó un 2%. De los 5.565 euros de media desembolsados entre los meses de enero y marzo pasados, casi un 20% se destinó a esos productos básicos.

La encuesta estima que por persona se gastaron 1.909,54 euros de media en España. Madrid fue la comunidad autónoma en la que ese gasto fue más alto (2.332 euros), mientras que Extremadura se situó en la cola (1.405 euros). En Catalunya, el gasto medio fue de 2.096 euros.

La encuesta también estima el sentimiento de los hogares hacia la realización de compras importantes, excluyendo la vivienda. Así, un 46,1% cree que el momento actual es adecuado o no es malo. En Catalunya, la cifra se eleva por encima del 52%.●

TRIBUNA

O dimensión o eficiencia

RAMON TREMOSA i BALCELLS

Francia es el país europeo centralizado por excelencia. Sólo existen dos niveles de gobierno: el central (ejecuta un 75% del gasto público total) y el local (el 25% restante). A pesar de ello, Alsacia tiene una Seguridad Social independiente de la francesa. Cuando volvió a Francia por el tratado de Versalles (1919), la región ya gozaba de una protección social (creada por Bismarck en 1877) inexistente en el país gallo. Hoy, realiza una excelente gestión sanitaria, atiende con eficacia a dos millones de personas y ofrece unos niveles de copago un 50% menores que en el resto de Francia. La Seguridad Social común que atiende a los 56 millones de franceses restantes, en cambio, genera continuos déficit anuales, pero los informes que aconsejan extender el modelo alsaciano a 10-15 regiones sanitarias realmente autónomas hace años que chocan contra el dogma de la caja única y centralizada en París.

Este caso puede iluminar el debate sobre el nuevo Estatuto catalán, que debería ceñirse principalmente a razones de eficiencia económica, sobre todo cuando ya se escuchan desde la capital voces armonizadoras que aspiran a seguir gestionando una estricta simetría para todo el Estado. Sorprende, en cambio, el silencio de PSOE y PP respecto a la actual asimetría que supone la existencia del convenio navarro y del concierto vasco. Hay que hacer constar que el modelo foral presenta unos excelentes resultados. Según las estadísticas del Eurostat, sólo las comunidades forales han igualado en los últimos años la meteórica convergencia madrileña, frente al estancamiento catalán y a la muy pobre convergencia de las demás autonomías de régimen común.

El *Financial Times* reconoció en el 2003 a la Diputación de Vizcaya como la mejor administración regional europea en promoción industrial: con una extensión equivalente a la del Alt y Baix Empordà (apenas 2.200 km²), recaudó el año pasado 6.000 millones de euros y contribuye decisivamente a reconvertir la manufactura tradicional en sectores industriales que generan más valor añadido (la industria aeronáutica, por ejemplo). Que el Gobierno autónomo recaude todos los impuestos

¿POR QUÉ

se teme extender

a las autonomías que

lo deseen el modelo

foral navarro o vasco?

¿Por qué se teme, pues, extender a las autonomías que lo deseen el modelo foral? Federalismo fiscal es sinónimo de eficiencia económica. También en EE.UU. los estados pueden incluso suprimir la parte de los impuestos que les corresponde, creando una competencia fiscal entre territorios que fuerza a reducir el gasto público superfluo y hace al sector público más competente y eficiente. Se lamentaba Hayek en 1944, en referencia al imperio austro-húngaro, de que "cuando el Estado controla la vida económica es posible seguir una política de despiadada discriminación contra las minorías nacionales mediante instrumentos de política económica, sin infringir nunca la letra de la protección estatutaria de sus derechos". Corresponde a los políticos y a la sociedad catalana dejar esta cita inválida para Catalunya.●

RAMON TREMOSA I BALCELLS, departamento de Teoría Económica de la Universitat de Barcelona

Las cajas de ahorros ajustarán sus inversiones industriales ante las nuevas normas

ENCARNA PÉREZ

SANTANDER. – La futura regulación bancaria en materia de contabilidad (NIC) y de recursos propios (Basilea II) está afectando ya a las cajas de ahorros españolas, que han comenzado a vender algunas de sus participaciones en empresas, si bien de forma "ordenada y asimilada por los mercados", gracias a la actitud del Banco de España, según afirmó ayer Juan José Quintás, presidente de la Confederación Española de Cajas de Ahorros (CECA).

Sobre estos cambios en las carteras industriales que originará Basilea II, Quintás opinó que éste es un aspecto clave del negocio de las ca-

jas y agradeció que el Banco de España esté mostrando una gran flexibilidad para que puedan seguir consolidándose en sus balances, ya que de lo contrario se desataría una oleada de desinversiones que provocaría "verdaderos maremotos".

Con todo, el presidente de la CECA cree que se van a producir cambios en las estrategias de las cajas para reforzar la posición en las empresas mejor situadas y salir de aquellas en las que tengan menor presencia. Aquí citó la estrategia de La Caixa.

Durante su intervención en un curso sobre Basilea II, en la Universidad Internacional Menéndez Pelayo, Juan Ramón Quintás adelantó

que el Banco de España ya tiene sobre la mesa todas las consideraciones de las cajas sobre las NIC y que han sido bien acogidas. Quintás cree que en septiembre podría estar el texto definitivo y retiró sus anteriores quejas sobre el retraso en esta materia. Respecto a la adaptación a Basilea II, Quintás aseguró que las cajas saldrán favorecidas, pues el negocio minorista requiere menores niveles de capital que los actuales.

Además, recomendó a las cajas que vayan sólo a "modelos avanzados" –los que permiten un ahorro sustancial de recursos propios con la nueva regulación– en negocios que conocen bien, como el hipotecario. El Banco de España ha sugerido



ESTEBAN COBO / EFE

Juan Ramón Quintás

que sólo las grandes entidades deberían acceder a "modelos avanzados" en un primer momento. Esto no ha caído bien entre quienes quieren obtener las "ventajas competitivas" de Basilea II desde el principio y opinan que sólo obedece a las dificultades que tendrá el Banco de España para validar en poco tiempo los modelos de gestión de riesgos que están preparando los bancos y cajas para adaptarse.

El director general de ING Direct, César González Bueno, también destacó que los supervisores pasarán de una supervisión estandarizada a otra más compleja y discrecional. Los representantes de bancos extranjeros presentes pidieron una aplicación de la nueva regulación homogénea con el resto de los países, pues "intuimos que en España no se van a tratar de la misma forma las carteras industriales", dijo el presidente de Barclays España, Carlos Martínez Campos.●